～EU市場セミナー開催のご案内～

北海道と札幌市が連携し構成する「北海道・札幌市海外展開連携推進協議会」では、道産食品の海外への販路拡大に向けて、EU市場（フランス・ドイツ・スペイン）において、テスト販売・現地バイヤーへの提案会を実施しました。

この度、実施結果の報告とあわせて、EU市場の現状や輸出の際に気を付けるべき点などについてセミナーを開催いたします。また、セミナー後には、同会場にて、講師のJETROパリ海外コーディネーターである西山氏との個別相談会も実施します。

輸出経験はかかわらず、多くの食関連企業の皆さまのご参加をお待ちしております。

* **実施日程**：2024年2月28日(水)　 13：30〜16:00(16:00～17:00は個別相談会)
* **実施場所**：TKP札幌ビジネスセンター赤れんが前　「カンファレンスルーム5J」

（札幌市中央区北４条西６丁目１ 毎日札幌会館 5階）

※オンライン会議システム「Zoom」を使用したウェビナーも併催

* **講師**：西山　健二　氏（JETROパリライフスタイル分野海外コーディネーター/Euro Japan Crossing顧問）

**西山　健二**　氏

KENJI NISHIYAMA

スーツを着た男性

自動的に生成された説明

◆委託事業・プロジェクト

2020年度　ジェトロ・農水省　販路開拓支援事業　フランスエリアマネージャー

2021年度　全国商工会連合会　京都事業　フランスエリアマネージャー

2021年度　全国商工会連合会　安曇野事業　フランスエリアマネージャー

2021年度　ジェトロ・農水省　販路開拓支援事業　フランスエリアマネージャー

◆セミナー実績

2017年東京　「フランス市場へ輸出するためのステップ・欧州でのビジネスの基本」（依頼者：ジェトロ）

2017年大阪　「フランス市場へ輸出するためのステップ・欧州でのビジネスの基本」（依頼者：ジェトロ）

2018年3月埼玉　「海外市場へ輸出するためのステップ・海外でのビジネスの基本」（依頼者：埼玉物産観光協会）他、多数

1978年渡仏。JTBパリに10年勤務ののち、1985年にフランスで起業。その後ヨーロッパ全土で旅行・輸出入・小売店舗などのビジネスに携わる。

　40年の経歴の中で欧州各国の商習慣の違いなどを体得。その経験を生かし、フランスでの会社設立や経営・営業展開などのコンサルティングを行う傍ら、日本政府機関からの依頼による日本企業の欧州進出コーディネートも行う。

　2007年にEURO JAPAN CROSSING社を共同設立。

* **講演テーマ**：

1. EU（フランス・ドイツ・スペイン）で実施したテスト販売・現地バイヤー商品提案会の実施結果報告・参加企業感想
2. EU市場の現状、市場ニーズ分析結果
3. EUへの輸出手続きや輸入規制
4. EU市場での海外取引におけるリスクマネジメント
5. 実務（価格設定、発送方法など）

* **個別相談会（セミナー終了後）**

西山氏に個別の商品に関する内容含め、EU市場に関するご相談が可能です。

※希望者のみ

※オンラインでの相談は受け付けておりません

* **募集企業**

北海道内に拠点を有する道内で製造された食品を取り扱う企業（輸出経験不問）

* **申込方法**

右記QRコードを読み込んで、エントリーシートに必要事項をご記入の上、お申し込みください。

申込締切：2024年2月16日(金)23:59まで

**▼お申込みはこちらから**

QR コード

自動的に生成された説明

* **お問い合わせ先・お申し込み先**

（事業受託者）

　　株式会社サーベイリサーチセンター　担当：白石、鈴木

　　Eメールアドレス：info\_global@surece.co.jp

　　電話：03-3802-6766

（事業委託者）

北海道・札幌市海外展開連携推進協議会　事務局

北海道経済部経済企画局　国際経済課　経済交流第二係　電話：011－204－5342

札幌市経済観光局産業振興部　産業振興課　食産業振興担当係　電話：011－211－2392